

NIEUWSBRIEF

December 2010, no 4

DE GANG VAN ZAKEN IN 2010 TOT NU TOE.

De vraag naar het paalhout dat wij produceren, concentreert zich hoofdzakelijk in het tweede halfjaar. Onze werknemers willen natuurlijk het gehele jaar werk. Daarom hebben wij voorraden aangelegd van palen met de meest gangbare maten. Ook bij koud weer gaat de productie door. Alleen als er veel sneeuw ligt is werken buiten niet mogelijk. Wij concentreren ons dan op het werk in de fabriek, in de hoop dat de sneeuw maar weer snel verdwijnt.

De afnemer is een solide Duits bedrijf dat stipt op tijd betaalt en in de buurt van Berlijn ligt. De transportkosten zijn dus beperkt. De ervaring leert dat de palen zo meer opbrengen dan bij export naar Nederland, waarbij de transportkosten oplopen tot meer dan een halve euro per paal, wat soms 20% of meer van de verkoopprijs is.

DE MARKT VOOR ROBINIAHOUT.

Met de open grenzen van de Europese Unie zijn de prijzen van robiniapalen in beginsel in alle landen van de Unie gelijk. Voor de afnemer en voor ons spelen de transportkosten dus een grote rol. Wij zijn op die markt natuurlijk slechts een kleine speler. Daarom kunnen wij de prijs ook niet beïnvloeden. Die is bekend en afwijkingen ervan hebben geen zin. Wie eronder gaat zitten doet zichzelf nodeloos tekort en wie probeert meer te ontvangen die raakt zijn palen niet meer kwijt.

De landen in het oosten van de Europese Unie zijn de grootste leveranciers van robiniahout. Vooral Hongarije exporteert veel. Voor wat betreft Polen zijn wij, voorzover ons bekend, de enigen die robiniahout produceren en exporteren.

De transportkosten vanuit Noordwest Polen, waar onze plantages zich bevinden, naar de afnemers in West Europa zijn wat lager dan die voor producenten uit bijvoorbeeld Hongarije, Roemenië en de Balkanlanden omdat de afstand groter is. Dit voordeel komt uiteindelijk de belegger ten goede.

Waar de prijs vast ligt, moet men proberen op een andere manier de concurrenten voor te blijven. Dat doen wij door de afnemer in Duitsland snel en goed te bedienen. Als een bestelling komt, moet die vaak erg snel worden uitgevoerd. Wij moeten dan snel zagen, vervoeren en bewerken. Dat doen we dan ook. Er worden lange dagen gemaakt en persoonlijk houd ik (J.Berkouwer) alles en vaak van uur tot uur onder controle, ook als ik in Nederland ben. Dit alles heeft tot gevolg gehad dat de Duitse afnemer, die een grote speler op de markt is, meer en meer bij ons zijn palen koopt en minder in Hongarije. In het algemeen hebben wij tot nu toe dan ook geen afzetproblemen. Als onze volumes toenemen, kan dit anders worden, maar dan zullen wij naar andere afnemers en mogelijkheden zoeken.